The book was found

Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: Cómo RÃipidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition)





Synopsis

Comienza tus presentaciones y tu prospeccià n para tu negocio de redes de mercadeo con primeras frases que funcionan. Tus prospectos emiten prejuicios contra ti, asÃ- que maneja esos juicios a tu favor. Para muchos distribuidores, la parte mÃis difÃ-cil sobre prospectar y presentar es la primera frase. Si la primera frase es buena, el prospecto se interesa y se conecta. Si la primera frase es mala, es complicado recuperar el interés y la confianza del prospecto. ¿Los nuevos distribuidores cuentan con primeras frases probadas cuando comienzan? ¿Sienten confianza de que su primera frase harÃ; que los prospectos se pongan de su lado? No. Y eso significa que tienen miedo de hablar con prospectos, y en algunos casos, no lo harán. Nuestros prospectos protegen su tiempo, asÃ- que son particularmente brutales cuando juzgan nuestra primera frase. Quieren limitar el tiempo que gastan escuchando presentaciones que no les interesan. Y en la mayorÃ- a de las veces, hacen esa decisià n determinante en los primeros pocos segundos. Descubre en este libro varios tipos de primeras frases exitosas y divertidas, que harán que consigas compromisos positivos de los prospectos. Quieres que los prospectos estén de tu lado cuando presentas. No puedes comenzar con una segunda frase, asÃ- que mÃis vale que tu primera frase sea buena. ¡Ordena tu copia ahora!

Book Information

Paperback: 158 pages

Publisher: Fortune Network Publishing (December 5, 2015)

Language: Spanish

ISBN-10: 1892366525

ISBN-13: 978-1892366528

Product Dimensions: 5.5 x 0.4 x 8.5 inches

Shipping Weight: 9.3 ounces (View shipping rates and policies)

Average Customer Review: 5.0 out of 5 stars Â See all reviews (1 customer review)

Best Sellers Rank: #648,840 in Books (See Top 100 in Books) #110 in Books > Libros en espa $\tilde{A}f\hat{A}$ ol > Negocios e inversiones > Mercadeo y Ventas #319 in \hat{A} Books > Business & Money

> Marketing & Sales > Marketing > Multilevel

Customer Reviews

5 Œ

Download to continue reading...

Primeras Frases Para Redes De Mercadeo: CÃ mo RÃ; pidamente Poner A Los Prospectos De Tu Lado (Spanish Edition) CÃ mo Hacer Seguimiento Con Tus Prospectos Para Redes De Mercadeo: Convierte un "Ahora no" En un "¡Ahora mismo!" (Spanish Edition) 51 Maneras Y Lugares Para Patrocinar Nuevos Distribuidores: Descubre Prospectos Calificados Para Tu Negocio De Redes De Mercadeo (Spanish Edition) Telecontrol de redes eléctricas usando protocolos de gestià n de redes: Implementacià n de las funciones de telecontrol de la norma IEC 60870-5-104 ... de gestià n de redes SNMPv3 (Spanish Edition) 650+ Frases en Inglés para Todos los DÃ-as: Aprende Frases en Inglés para Alumnos Principiantes e Intermedios (Spanish Edition) Técnicas Para Triunfar En Redes De Mercadeo: Vende, Factura Y Prospecta Como Los Grandes... (Spanish Edition) CÃ mo Prospectar, Vender y Construir Tu Negocio de Redes de Mercadeo Con Historias (Spanish Edition) Descubra los secretos del network marketing: Redes de Mercadeo y Network marketing (Spanish Edition) 201 Frases Esenciales en Inglés: Frases BÃ; sicas Y Ã tiles Que Te AyudarÃ; Hablar Inglés RÃ; pido (Spanish Edition) Historia Antigua De Los Egipcios, de Los Asirios, De Los Babilonios, De Los Medos Y De Los Persas, De Los Macedonios, De Los Griegos, De Los Cartagineses Y De Los Romanos... (Spanish Edition) Historia Antigua de Los Egipcios, de Los Asirios, de Los Babilonios, de Los Medos y de Los Persas, de Los Macedonios, de Los Griegos, de Los Cartagine (Spanish Edition) Cà mo Eliminar Acúfenos Y Tinnitus Rápidamente: Aprendé todo lo que necesitas para eliminar el tinnitus y acúfenos de tu vida! (Inteligencia De Vanguardia nº 4) (Spanish Edition) El método Dukan ilustrado: CÃ mo adelgazar rÃ; pidamente y para siempre (Rba Practica) (Spanish Edition) Rompe El Hielo: CÃ mo Hacer Que Tus Prospectos Rueguen Por una Presentacià n (Spanish Edition) El Método Zugzwang: El sistema para mejorar rÃ; pidamente los resultados del jugador intermedio de ajedrez. (Spanish Edition) PsicologÃ-a de ventas: Cà mo vender más, más fácil y rápidamente de lo que alguna vez pensaste que fuese posible (Spanish Edition) CÃ mo Acumular Dinero RÃ; pidamente y Sin Trabajar: Reflexiones sobre el dinero y la ética en un mundo en transformacià n (Spanish Edition) CÃ mo construir una máquina de dinero multinivel: La ciencia del márketing de redes (Spanish Edition) 365 Propuestas para educar: Las mejores citas, frases, aforismos y reflexiones sobre educaci\(\tilde{A}\) n (Spanish Edition) Los doce mexicanos mÃ_is pobres: El lado B de la lista de millonarios (Spanish Edition)

Dmca